



SUR 1 AN
25 %
CFA
75 %
ENTREPRISE



BACHELOR RESPONSABLE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

APPRENDRE À

- Contribuer à l'élaboration de la stratégie commerciale de l'entreprise
- Définir une stratégie de prospection et négocier les ventes
- Manager le développement de son activité
- Encadrer et animer une équipe

Au sein

de tout type d'entreprise au sein du service commercial.

QUALITÉS REQUISES

Sens commercial / Aptitudes relationnelles / Aptitudes au travail en équipe / Adaptabilité / Réactivité / Résistance au stress / Esprit d'analyse et d'initiative.

TÂCHES SUSCEPTIBLES D'ÊTRE CONFIÉES À L'APPRENANT

- Manager, animer son équipe au quotidien
- Mener une campagne de prospection et organiser le portefeuille client
- Concevoir un plan d'action commercial et analyser le plan marketing de l'entreprise
- Développer un argumentaire commercial lié à l'offre
- Construire des scénarios de négociation
- Participer à l'organisation de réunion de travail
- Participer au recrutement des commerciaux.

CONDITIONS D'ADMISSION

- Le jeune doit être âgé de 18 à 29 ans
- Il doit être titulaire d'un diplôme de niveau 5 (BAC +2) dans le secteur du commerce ou de la vente
 - Une première expérience dans le secteur du commerce est souhaitable.

POURSUITE D'ÉTUDES

- Master professionnel

ÉVOLUTIONS PROFESSIONNELLES

- Responsable commercial
- Attaché (e) commercial(e)
- Attaché(e) technico-commercial(e)



INSCRIPTION SITE D'ÉVRY-COURCOURONNES

01 60 79 75 64 - tertiaire.e@fdme91.fr

Renseignements : www.facmetiers91.fr